

juni 2023

úS DNA

voor iedereen



Haaima Hylkema
voor iedereen



Leeuwarden, juni 2023

Welkom bij Haaima Hylkema!

Vanaf januari 2022 hebben we onze bedrijven samengevoegd tot één nieuw bedrijf Haaima Hylkema.

Wie is Haaima Hylkema en waar staan wij voor?

- Wij zijn een familiebedrijf en hebben samen meer dan 150 jaar ervaring
- We hebben Frysk DNA; we zijn betrouwbaar, nuchter en afspraak is bij ons afspraak
- We staan dichtbij de klant
- We zijn innovatief en bedenken graag altijd een juiste oplossing
- Samen zijn we sterk(er)!

We zijn erg trots dat we anno 2022 nog steeds een familiebedrijf zijn. En ook al zijn we gewend altijd vooruit te kijken en nieuwe doelen te stellen, wij willen ook zeker niet vergeten waar we vandaan komen.

Hoe zat het ook alweer precies tot eind 2021?

Haaima Hylkema is ontstaan uit een fusie tussen de twee familiebedrijven Haaima en Hylkema. Beiden al ruim 35 jaar actief als Peugeot Dealer in geheel Friesland en de Noordoostpolder. Door de intensieve samenwerking vanaf 2009 tussen deze twee bedrijven was Haaima Hylkema voor veel Peugeot klanten al bekend als één bedrijf.

Daarnaast, heeft Haaima de laatste 20 jaar de nodige bedrijven overgenomen of opgestart, te weten:

- Suzuki Franeker (2010)
- Engelsma & Wijnia Opel en Nissan Leeuwarden (2014)

- Deinum Opel Franeker en Sneek (2017)
- Siton Opel Drachten en Heerenveen (2018)
- Opel Auto Palace / Rijkmans Emmeloord (2022)
- En Haaima Hylkema heeft op 1 januari 2023 de activiteiten van Stellema Dokkum overgenomen.

Al deze bedrijven zijn dus nu samen gevoegd tot één nieuw bedrijf: Haaima Hylkema.

Uiteraard kunnen wij zelf vertellen waar we vandaan komen, maar wie dat nog veel beter kunnen, zijn onze voorgangers! Wij zijn dan ook erg verheugd dat we veel voormalige eigenaren hebben mogen interviewen. Zij hebben vol passie hun verhaal verteld en die verhalen delen we graag.

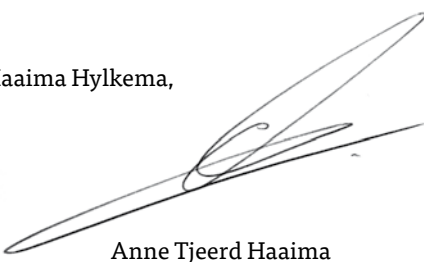
In dit boekje tref je dan ook interviews aan van de voormalige eigenaren: Piebe Haaima (Haaima Peugeot) en Jan Hylkema (Hylkema Peugeot), Klaas Bouma en Rob Sepp (Engelsma & Wijnia Opel en Nissan), Tom Deinum (Deinum Opel), Jan Henk Veenhouwer (Siton Opel), Klaas Rijkmans (Rijkmans Opel) en Tjerk Stellema (Stellema Dokkum).

Wij hopen dat je na het lezen net zo trots bent als ons op ons prachtige familiebedrijf Haaima Hylkema. Wij zijn samen Haaima Hylkema. Samen kunnen we nog meer voor onze klanten betekenen en bouwen we verder aan onze toekomst. Wij zien onze toekomst met vertrouwen tegemoet. Op naar het 100-jarige bestaan in 2026!

Namens de directie van Haaima Hylkema,



Gauke Hylkema



Anne Tjeerd Haaima



Arne S. Brouwers

Inhoudsopgave



6



22



24

6

Jan Hylkema

Drie generaties Hylkema, een echt kwaliteitsbedrijf

10

Piebe Haaima

Het meest trots ben ik op mijn familie

13

Klaas Rijkmans

Haaima Hylkema past ook goed bij de Noordoostpolder

14

Klaas Bouma

Ik ben trots op het mooie bedrijf Engelsma & Wijnia,
dat wij samen met alle medewerkers hebben neergezet

18

Rob Sepp

Carpe diem! Pluk de dag, iedere dag is er één

20

Tom Deinum

Het was een heel mooie en gezellige tijd

22

Jan Henk Veenhouwer

We hebben met elkaar een heel mooi bedrijf opgebouwd

24

Tjerk Stellema

Ik ben trots op de lange geschiedenis die ons bedrijf heeft gekend

Colofon

ûs DNA is een eenmalige uitgave t.b.v. de fusie van de bedrijven Siton, Deinum, Engelsma & Wijnia, Suzuki Franeker, Autopalace Emmeloord, Auto Haaima en Hylkema Peugeot.

Vormgeving: Studio Haaima

Redactie: Tineke Jorritsma

Fotografie: alle foto's zijn privébezit of eigendom van Haaima Hylkema

Copyright 2023

ûs DNA is een uitgave van Haaima Hylkema, niets uit deze uitgave mag worden vervaelvoudigd, overgenomen of op welke wijze dan ook openbaar gemaakt zonder voorafgaande toestemming van de uitgever.



Drie generaties Hylkema, een echt kwaliteitsbedrijf

Waar bent u het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan Jan Hylkema, aandeelhouder Haaima Hylkema. Hylkema: “Het meest trots ben ik op hoe we het bedrijf hebben uitgebouwd. Van een dorpsgarage naar een prominente speler met klanten tot ver buiten de provincie.”



Jan Hylkema Sr. op 3-jarige leeftijd met zijn vader Gauke Hylkema Sr., 1949.

In 1991 ben ik, als derde generatie, met mijn broer Gauke in Heerenveen begonnen, er was een goede basis gelegd in Gorredijk door onze vader. Wij kwamen net van school; ik was 22 jaar en mijn broer Gauke 23 jaar. Het was een mooie en uitdagende tijd van pionieren en we gingen overal vol enthousiasme in.”

“Wij gingen niet zo zeer voor een zo groot mogelijk bedrijf, maar voor een zo goed mogelijk bedrijf. Dus niet mega groot worden, maar controle houden over de processen en vooral dichtbij de klant blijven. Wij willen alles zo perfect mogelijk doen.”

Lion d'Ors

“Dat alles goed doen, leidde ook tot maar liefst drie onderscheidingen: In 1993 wonnen wij voor service de zogenaamde Lion d'Or, in 1994 deze onderscheiding voor de beste auto-verkoop en in 1995 werden wij Dealer van het jaar in alle categorieën. Dat gaf ons ook meer naam en faam. Wij waren jong, keken er fris tegenaan en het ging voor ons eigenlijk automatisch. Klanten willen ergens bij horen waar succes is en dat werd eigenlijk een sneeuwbal effect.”

“Ook nu nog presteren wij zeer goed op kwaliteit, blijkende uit de constante hoge scores op de KPI's waarvan maandelijks een ranking wordt gemaakt door onze importeur. Dit jaar werden wij voor de zesde keer op rij Dealer van het jaar. Wij leveren dus constante kwaliteit. Dat voelt voor mij als een bevestiging dat je het goed doet.”



Hylkema Drachten, 2019.

“Ik heb dan ook alle vertrouwen in de toekomst.”

Geschiedenis Hylkema

- 1946: Gauke Hylkema senior (pake) start Hylkema Garage in Gorredijk
- 1956: Officieel Peugeot dealer geworden
- 1961: Nieuwbouwvestiging in Gorredijk
- 1963: Tweede generatie dient zich aan, Jan Hylkema Sr.
- 1991: Derde generatie Gauke en Jan Hylkema starten vestiging in Heerenveen
- 1998: Verplaatsing Gorredijk naar Vestiging Drachten
- 2001: Vestiging in Sneek
- 2003: Nieuwbouw vestiging Drachten
- 2005: Vestiging in Emmeloord
- 2007: Grote aanbouw vestiging Emmeloord
- 2010: Nieuwbouw vestiging Sneek
- 2014: Grote verbouwing vestiging Heerenveen
- 2017: Oprichting FGD Lease (met Haaïma en nog 2 aandeelhouders)
- 2020: Intensieve samenwerking Haaïma en Hylkema
- 2022: Fusie Haaïma Hylkema

Wat verwacht u van de fusie Haaïma Hylkema?

“Ik vind dat het nu ook moet gebeuren, onze Fryske namen en kernwaarden lijken op elkaar. Daarnaast, is schaalvergroting één van de factoren om te overleven. Voor de buitenwereld zijn we (online) al jaren één bedrijf, dat komt omdat we al jaren dingen samen doen. Ik zie het zo dat we al heel lang verkering hebben, op een gegeven moment verloofd zijn en dat we nu dan eindelijk gaan trouwen. Als je het in deze volgorde doet, dan is de kans van slagen het grootst. Wij hebben jaren aan elkaar kunnen wennen, dus we weten wat we aan elkaar hebben. Het jawoord kan gegeven worden. Dat vindt mijn broer Gauke ook. We worden gezamenlijk groter en we vullen elkaar heel mooi aan in elkaars DNA. De controle van Hylkema en het innovatieve van Haaïma.”

Op zijn Fries gezegd: Lykwols, ús klanten moatte der neat fan “fernimme”.

We zijn groot geworden, door klein te blijven. We willen graag grip blijven houden en onze klant tevreden houden. Dus aan de achterkant groot en aan de voorkant klein blijven. Wij zijn er voor iedereen.

Heeft u nog een paar mooie anekdotes?

Hylkema: “Jazeker, meerdere! Toen ik verantwoordelijk was voor de marketing, hebben wij Jeen van den Berg, winnaar van de Elfstedentocht van 1954, gevraagd

voor onze reclame. Als het begon te vriezen, kwam Jeen overal in het nieuws over een mogelijke Elfstedentocht en dan hadden wij de slogan: Een Peugeot van Hylkema giet altyd oan!” “Jeen reed namelijk zijn hele leven lang al Peugeot en hij vond die reclame zelf ook altijd prachtig.”

“Daarnaast, hebben wij ook nog een keer onbewuste “guerrilla marketing” gedaan. Wij hadden ons Peugeot logo met bedrijfsnaam als reclame op een spinnaker gezet, dat is een groot voordewinds zeil voor een zeiljacht, waar ik zelf mee voer in mijn vrije tijd.

Vervolgens, bedachten wij dat deze spinnaker ook wel zou passen op It Skûtsje van Heerenveen om er een mooie reclamefilm mee te maken en om uit te zenden rondom de SKS wedstrijden op Omrop Fryslân (zie ook foto pagina 8). Het was op een prachtige zondag op het Sneekermeer toen we de reclamefilm opgenomen hebben. Een verslaggever van de Leeuwarder Courant voer daar ook rond, zonder dat wij dat wisten en hij maakte een foto van dit spektakel, waarna deze foto paginagroot in de krant verscheen met de tekst: Gaan de Skûtsjes commercieel? Die verslaggever dacht dat Heerenveen werkelijk met dit zeil in de wedstrijden aan de start zou verschijnen. Het bracht een hele discussie teweeg in

de krant, in de praatprogramma's op tv en op de radio, terwijl de SKS dit soort reclame eigenlijk verbiedt voor de Skûtsjes, maar dat wist Heerenveen weer niet...

De reclamefilm heeft drie dagen gedraaid en moest er daarna af, anders zou Heerenveen gediskwalificeerd worden, maar het mooie was dat er nog jarenlang over gesproken werd. En datzelfde jaar werd It Skûtsje van Heerenveen ook nog kampioen. Dat was voor ons een feest met een gouden randje.”

“En deze wind in de zeilen wens ik ook onze (voorgenomen) fusie toe. Ik heb dan ook alle vertrouwen in de toekomst.”



Jan Hylkema Sr., 1963.



Hylkema aan de Marktweg in Gorredijk, 1946.



Personalia Jan Hylkema

- Functie: Aandeelhouder Haaima Hylkema
- Leeftijd: 53 jaar
- Burgerlijke staat: Gehuwd en heeft een zoon van 16 jaar
- Opleiding: Havo, MTS Autotechniek plus een extra opleiding in Management voor de Autobranche
- Hobby's: Varen, golf en hardlopen



Haaima Wirdum, ± 1955, nu Haaima Hylkema Peugeot Wirdum.

“Het meest trots ben ik op mijn familie”

Waar is Piebe het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan pater familias Piebe Haaima. Haaima: “Het meest trots ben ik op mijn familie. Ik ben heel trots op mijn vrouw Fokje, die altijd mee heeft geholpen in ons bedrijf en ik ben heel trots op ons mooie gezin.

Trots op mezelf, dat ben ik niet. Ik ben eigenlijk een heel bescheiden jongen. Ik ben ook heel dankbaar. We zijn destijds negatief gestart en het is gelukkig allemaal positief uitgepakt. Mijn vader overleed in 1974 al op 45-jarige leeftijd. Wij hebben toen 30.000 gulden geleend bij de bank en pake heeft daar borg voor gestaan, anders waren we toen failliet geweest. Ik heb de ambachtsschool richting elektronica gedaan en kon daardoor goed sleutelen en lassen en dat kwam goed van pas in ons bedrijf.”

“In 1983 werden wij Peugeot Dealer en verkochten wij de succesvolle Peugeot 205. Waar we voorheen 30 tot 35 nieuwe auto's per jaar verkochten, maakten we een sprong naar een verkoop van 130 auto's. In 1994 zijn wij het Peugeot Dealerschap helaas ook weer kwijtgeraakt en zijn wij als universele garage doorgeslagen.”

“In 1998 namen wij het Dealerschap van de toenmalige Peugeot Dealer in Leeuwarden over. Ik wilde nog wel een

keer in het diepe en toen zijn we dus opnieuw Peugeot Dealer geworden en gebleven. Soms heb je pech, soms heb je geluk. Je moet ook wel wat geluk hebben en fingerspitzengefühl en mijn gevoel komt vaak wel aardig uit.”

“In 1998 verkochten wij van de Peugeot 206, maar liefst 40 auto's in 1 week. Dat is een echt volumemodel. In 2002 verkochten we 800 nieuwe auto's, waaronder 400 leaseauto's. En meer verkoop betekent ook meer onderhoud en aftersales. Zodoende hebben wij inmiddels ook drie schadebedrijven.”

“Toen Engelsma & Wijnia failliet ging, hebben wij dat bedrijf in 2014 overgenomen en daarmee hebben wij ook de merken Opel en Nissan erbij gekregen. In 2017 hebben wij Deinum Opel overgenomen en in 2018 hebben wij Siton Opel overgenomen. In 2017 zijn wij ook gestart met onze eigen leasemaatschappij FGD Lease. In 2020 hebben wij de samenwerking met Hylkema geïntensiveerd en per 1 januari 2022 is de fusie Haaima Hylkema een feit.”

Wat verwacht Piebe van de fusie Haaima Hylkema?

“Daar verwacht ik veel van. We kunnen nu ook de hele achterkant aan. Echt het hele pakket. Samen staan we sterker. Bovendien staan we ondanks onze grootte nog altijd heel dichtbij de klant, door echt naar de klant te luisteren.”

“Afgelopen jaar stond ook in teken van een aantal ontwikkelingen en uitdagingen. Uitdagingen in de markt door minder beschikbaarheid van (nieuwe) auto's. Door corona waren er minder auto's op de weg, was er minder schade en minder onderhoud. En tegelijkertijd zien we dan ook veel positieve dingen met elkaar

Hoe ver terug gaat Haaima precies terug in de geschiedenis?

1920-1980

- 1926: Piebe Haaima sr. begint Haaima Wirdum in zwarte brand, trekkers en motoren.
- 1969: Anne Haaima en Marije Haaima-Hoekstra nemen Haaima Wirdum over van de vader van Marije.
- 1974: Marije Haaima zet het bedrijf voort na het overlijden van Anne Haaima.

1980-2000

- 1981: Piebe Haaima jr. en Fokje Haaima nemen Haaima Wirdum over van Marije Haaima.
- 1983: Haaima Wirdum wordt Peugeot SUB Dealer, samen met de introductie van het grootste succesmodel van Peugeot: de 205.
- 1998: Opening Haaima Leeuwarden.

2001-2010

- 2001: Start Autoschade Grou
- 2002: Nieuwe werkplaats Haaima Wirdum
- 2007: Overname Autoschade Posthuma
- 2008: Overname Kuiken Franeker, nieuwe vestiging Haaima Franeker
- 2018: toetreding Anne Tjeerd Haaima en Arne S. Brouwers
- 2010: Overname Stellema Burgum, nieuwe vestiging Haaima Burgum
- 2010: Start Suzuki Franeker

2012-heden

- 2012: Nieuwbouw Haaima Leeuwarden
- 2014: Overname Engelsma & Wijnia Opel en Nissan
- 2015: Start Santing Car Cleaning
- 2017: Overname Deinum Opel
- 2017: Start FGD Lease
- 2018: Overname Siton Opel
- 2020: Intensieve samenwerking Haaima en Hylkema
- 2022: Fusie Haaima Hylkema



Haaima Wirdum, ± 1967, Haaima Hylkema Peugeot Wirdum.

“Ik hou er heel erg van om met mensen om te gaan”



Personalia Piebe Haaima

- Functie: Voormalig eigenaar Haaima
- Leeftijd: 67 jaar
- Burgerlijke staat: Gehuwd met Fokje, 3 kinderen: Neeltje, Annemarijke en Anne Tjeerd en 7 kleinkinderen
- Opleiding: Ambachtsschool MTS Leeuwarden sterkstroom elektronica en telecommunicatie
- Hobby's: Museum Wirdum, golfen, kleinkinderen, Cambuur, stripboeken compleet maken en met mensen omgaan. Alsmede auto's verkopen.

gebeuren. De start van het nieuwe velgen reparatiebedrijf EMR Wheel Care in Gorredijk, de groei in het aantal leaseauto's en medewerkers bij FGD Lease, de samenwerking tussen de schadebedrijven onder de naam Schadeherstel Friesland, de verkoop van (elektrische) campers en de start van een trekhaak label. En bovenal de energie en plezier om er met elkaar een succes van te maken!”

“Ik hou er heel erg van om met mensen om te gaan en ik heb een groot netwerk. Ik zit nu in de fase van afbouwen. De kunst voor mij is om mij er niet meer zoveel mee te bemoeien, lacht Piebe. Uiteraard ben ik nog wel heel actief in diverse vrijwilligersrollen en met ons Museum Wirdum.”

“En dat wij in 2026 met ons familiebedrijf ons 100-jarig jubileum mogen vieren, dat maakt mij ook wel een beetje trots.”

Haaima Wirdum, ± 1973





Autobedrijf Rijkmans in Steenwijk, jaartal onbekend.



Personalia Klaas Rijkmans

- Functie: Voormalig eigenaar Opel Rijkmans
- Leeftijd: 77 jaar
- Burgerlijke staat: Gehuwd, 1 dochter
- Opleiding: IVA Driebergen
- Hobby's: koken, golfen, tuinieren en reizen.

Haaima Hylkema past goed bij de Noordoostpolder

Waar bent u het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan Klaas Rijkmans, voormalig eigenaar van Opel Rijkmans. Rijkmans: “We zijn 35 jaar marktleider in ons hele marktgebied geweest en daar ben ik trots op. Dat kwam natuurlijk door de goede auto's, maar daarbij ook vanwege onze persoonlijke benadering, waarbij we altijd dichtbij onze klanten stonden.”

Wat kunt u vertellen over de geschiedenis van Rijkmans?

“De oorsprong van het bedrijf Rijkmans ligt in Steenwijk en dateert uit 1872. Mijn overgrootvader is toen begonnen met een leerlooierij, tevens schorshandel. Daarbij maakte men gebruik gemaakt van wat werd genoemd “de molen van Rijkmans.”

“In 1924 is mijn grootvader begonnen als General Motors Dealer; later werd Opel het belangrijkste automerk. In 1964 hebben wij een tweede vestiging geopend in Meppel. Vanuit Vollenhove hebben we aanvankelijk de Noordoostpolder bediend. Wij leverden daarbij ook auto's aan het landbouwmechanisatiebedrijf Gorter. Later kreeg Gorter ook een zelfstandig Opel Dealerschap en raakten wij de Noordoostpolder kwijt. Begin jaren '70 werd Hartgers uit Hoogeveen Opel Dealer in de Noordoostpolder.”

“In 1967 ben ik directeur geworden. Henk Alberts en Hans van Wieren zijn later ingestroomd. Zij hebben als mede-eigenaren/

directeuren 25 jaar actief mee geparticipeerd.”

“Overigens hebben we in de jaren '90 zelfs nog een vestiging in Moskou gehad. Een avontuur dat nu ondenkbaar zou zijn.”

“In het jaar 2000 hebben wij het Dealerschap van Opel in de Noordoostpolder weer teruggekregen. In 2018 hebben wij ons bedrijf met de vestigingen in Steenwijk, Meppel en Emmeloord verkocht aan Auto Palace, omdat we geen opvolgers hadden. We waren op dat moment een aantrekkelijke en winstgevende partij om over te nemen. Bovendien hadden wij een interessant marktgebied.”

“Inmiddels is er veel beweging in de automotive branche en is de vestiging in Emmeloord in januari 2022 overgenomen door Haaima Hylkema. Dat bedrijf past naar mijn mening ook goed bij de Noordoostpolder. Ik heb alle vertrouwen in Haaima Hylkema en wens hen dan ook veel succes.”

Trots op het mooie bedrijf Engelsma & Wijnia, dat wij samen met alle medewerkers hebben neergezet

Waar bent u het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan Klaas Bouma, 84 jaar en nog steeds jong van geest. “Als het erop aankomt, ben ik een échte Opel-man. In de tijd dat ik bij Engelsma & Wijnia gewerkt heb, heeft het merk Opel maar liefst 31 jaar op de eerste plaats gestaan, als meest verkochte auto. Niet alleen in geheel Nederland, maar bovenal óók in ons rayon. Ik ben trots op het mooie bedrijf Engelsma & Wijnia, dat wij samen met alle medewerkers hebben neergezet.”



Glas in loodraam uit 1959, meeverhuisd naar het pand aan de Leo Twijnstrastraat 2 en daar nog steeds zichtbaar bij de ingang.

Wat kunt u vertellen over de geschiedenis van Engelsma & Wijnia?

“Engelsma & Wijnia was oorspronkelijk een Franeker bedrijf en gestart in 1943, midden in de oorlogsperiode. Dhr. Engelsma en dhr. Wijnia waren beiden woonachtig in Franeker. De taken waren goed verdeeld: Dhr. Engelsma was een goede technicus en runde de werkplaats en het magazijn. Dhr. Wijnia was de handelsman en runde de verkoop. Kort na de start werd het gehele pand gevorderd door de Duitsers. Toen de heren Engelsma en Wijnia hier lucht van kregen, hebben ze kort daarvoor de gehele inventaris verhuisd naar de zolder van het tegenoverliggende Postkantoor. Ze zijn toen zelf ondergedoken.”

“In 1945 is het bedrijf weer opgebouwd en werden ze dealer van het merk Austin. Duitse merken waren toen niet in trek en het overgrote deel van de inwoners van de stad Franeker reed dan ook in een Austin. De heren Engelsma en Wijnia waren bekende personen in Franeker: Ze reden namelijk elk jaar samen de Rally van Monte Carlo en werden bij thuiskomst in de stad, altijd met muziek binnen gehaald. Dhr. Wijnia was tevens Brandweercommandant in Franeker.”

“In januari 1956 werd het bedrijf in Franeker verkocht en startte men een nieuw bedrijf in Leeuwarden. Het bedrijf Engelsma & Wijnia werd toen dealer van de merken Opel, Chevrolet en Buick.”



“Hoe sil in arbeider in nij hûs keapje?”

“Ik ben op 16-jarige leeftijd van de ULO gegaan, omdat mijn vader die een eenmanszaak in zwarte brandstoffen had, ernstig ziek werd. Ik moest hem toen vervangen. In die periode heb ik 's avonds mijn studie opgepakt en alsnog verschillende diploma's behaald.

Door de opkomst van olie en gas liep de handel in zwarte brandstoffen snel terug. Mijn vader, die inmiddels weer werkzaam was in zijn eigen zaak, adviseerde mij toen om een andere baan te gaan zoeken. Ik heb toen twee sollicitatiebrieven verstuurd en kon bij beide bedrijven aan de slag. Mijn voorkeur ging uit naar Engelsma en Wijnia en in oktober 1956 ben ik mijn carrière daar gestart als jongste bediende op de administratie. Vrij snel daarna kreeg ik de leiding over de gehele administratie.”

“In 1960 ben ik getrouwd en zijn wij verhuisd naar een nieuwbouwwoning in Hurdegaryp. Dit was destijds een hele stap. Ik was namelijk opgegroeid met de gedachte van mijn heit, die was geboren in 1902: “Hoe sil in arbeider in nij hûs keapje?”

“In 1972 heeft dhr. Wijnia de aandelen van dhr. Engelsma gekocht. Dhr. Engelsma, die boven het garagebedrijf woonde, verhuisde naar België. Dhr. Wijnia bood mij toen aan om directeur te worden met als voorwaarde dat ik boven het bedrijf aan de Groninger-

straatweg zou komen te wonen. Dit aanbod heb ik aangenomen en wij hebben onze woning in Hurdegaryp verkocht.”

Na verloop van tijd was het voor het bedrijf, qua ruimte wel wat behelpen in het pand op de Groningerstraatweg. In de showroom konden bijvoorbeeld slechts vijf nieuwe auto's staan en voor het pand waren maar zes parkeerplaatsen. Hierdoor werd er vaak op de stoep en gedeeltelijk op het fietspad geparkeerd. Ook voor de werknemers was de ruimte beperkt. Toentertijd waren er veel meer gespecialiseerde functies dan tegenwoordig. Er was bijvoorbeeld een speciale monteur voor het repareren van radio's, eentje voor het repareren van radiateurs, één iemand voor het uitlijnen van de auto's, drie monteurs voor het verven van de olie en dergelijke, één persoon die het speciale gereedschap beheerde en zelfs een kantinebeheerder. Het bedrijf groeide hierdoor een beetje uit zijn jasje en er moest gezocht worden naar een groter pand.”

“Dhr. Wijnia heeft toen bij de Gemeente Leeuwarden geïnformeerd naar beschikbare grond voor de bouw van een nieuw garagepand. Dit was echter volgens de Gemeente niet aanwezig. Er werd hem medegedeeld dat hij zelf maar op zoek moest gaan naar geschikte bouwgrond. Dhr. Wijnia vond toen

een boer aan de rand van Leeuwarden die hem een perceel grond van 9700 m2 wilde verkopen. Hiermee ging dhr. Wijnia terug naar de Gemeente. Toen bleek echter dat er een bestemmingsplan bestond voor deze grond, namelijk de bouw van een scholencomplex. Al met al ontstond er een juridische strijd, die meer dan 10 jaar duurde, voordat de nieuwbouw gerealiseerd kon worden.

In 1978 werd het nieuwe pand aan de Leo Twijnstrastraat, waar het bedrijf nu nog steeds is gevestigd, geopend door burgemeester Brandsma, een trouwe Opel-klant.”

“In 1986 is ook dhr. Wijnia gestopt en heb ik samen met Rob Sepp het bedrijf gekocht. Op 1 maart 1989 hebben wij in Burgum een nieuwe vestiging onder de naam Bouma & Sepp geopend, waarover mijn zoon Gerlof de leiding kreeg. In 1992 kregen wij het Dealerschap van Nissan. Dit merk voerden wij in een pand, welke wij gekocht hebben op industrieterrein De Hemrik in Leeuwarden. Op 1 januari 1995 verhuist Gerlof Bouma van Bouma & Sepp Burgum naar Engelsma & Wijnia in Leeuwarden en wordt daar aangesteld als Verkoop leider.

In 1996 worden de merken Nissan en Opel samengevoegd op de locatie aan de Leo Twijnstrastraat in Leeuwarden. Er was een nieuw pand bijgebouwd op het terrein en dit werd de nieuwe Nissanlocatie. Ook de lease-afdeling (Bouma & Sepp Autolease) was gevestigd in dit pand. Het pand op de Hemrik werd toen ingericht als Occasioncentrum.

Op 1 januari 1998 neemt Gerlof mijn aandelen in de werkmatschappij over en wordt er een nieuwe BV opgericht onder de naam Sepp en Bouma BV, waar Rob Sepp en Gerlof Bouma directeur/eigenaar van worden.

In 2002 wordt het pand aan de Hortensiastraat (tegenover Engelsma & Wijnia) aangekocht en hebben we het dealerschap Renault erbij gekregen. In 2011 hebben we dit pand verkocht aan ABD en deze werd toen tevens Renaultdealer. Op 19 april 2003 werd ik 65 jaar en heb ik mijn werkzaamheden bij Engelsma & Wijnia beëindigd. Op 2 mei 2011 werd Rob Sepp 65 jaar, en is toen ook met pensioen gegaan. In 2012 hebben we het dealerschap Hyundai erbij gekregen. Het merk Hyundai is toen samengevoegd met het merk Nissan, en was gevestigd in het pand waar tegenwoordig Santing Car Cleaning gehuisvest is.

Op 1 november 2014 heeft Haaïma het bedrijf Engelsma & Wijnia overgenomen. Het garagebedrijf Bouma & Sepp in Burgum is verkocht aan een voormalig werknemer en dit bedrijf draait nu onder de naam: Vakgarage Bouma & Sepp. Het pand op de Hemrik is kortgeleden verkocht aan Garage Van Schaik.

De heren Bouma en Sepp zijn nog steeds eigenaar van het pand in Burgum, het pand van Engelsma & Wijnia en het pand van Santing Car Cleaning in Leeuwarden.”

Heeft u nog een paar mooie anekdotes?

De zaak in Franeker werd verkocht aan Haitsma. Haitsma had geen vestigingspapieren en daarom heeft Engelsma & Wijnia 50 procent van de aandelen gekocht. Mij werd gevraagd de administratie daar opnieuw op te zetten. 's Ochtends werkte ik dan in Leeuwarden en 's middags in Franeker. In Franeker was echter al een boekhouder werkzaam. Deze man schreef de rekeningen nog met de hand. Ik wilde de administratie graag hetzelfde inrichten zoals in Leeuwarden, waar de rekeningen getypt werden. De beste man kon niet typen, dus kwam ik met het voorstel dat hij dan maar typeles moest nemen. Dit is waarschijnlijk niet in goede aarde gevallen, want toen ik na het weekend weer in Franeker kwam, bleek dat de boekhouder 'gevlucht' was. Wij hebben hem dan ook niet meer terug gezien. Onze wagenwasser reed op een ochtend een eind dood en nam deze mee in zijn tas naar de zaak. Hij was van plan deze eind mee naar huis te nemen om hem vervolgens op te eten. Vol trots liet hij de eind aan zijn collega's zien. De chef van de smeerkuil haalde stiekem deze eind uit zijn tas, zette de vetspuit in de bek van de eind, pompte hem vervolgens vol



vlr: Rob Sepp, Simon Wijnia, dhr. Steinvooite (oud-eigenaar waar Engelsma & Wijnia de zaak in 1957 van gekocht hebben) en Klaas Bouma. Foto gemaakt in 1986, tijdens overname Engelsma & Wijnia door Klaas Bouma en Rob Sepp.



Klaas Bouma 40 jaar werkzaam bij Engelsma & Wijnia, 1996. vlnr: Rob Sepp, Mieke Sepp, Simon Wijnia, Henny Bouma, Klaas Bouma Ans van Mourick.

met vet en stopte hem terug in de tas. Op de terugweg naar huis kreeg de wagenwasser een goed bod op de eend en heeft hij 'm uiteindelijk verkocht. Toen diegene de eend later wilde bereiden, ontdekte deze dat de eend niet meer eetbaar was en kwam zijn geld terug eisen. De wagenwasser kon niet anders dan de man zijn geld terug te geven. De chef van de smeerkuil vond dit toch wel wat sneu en heeft de wagenwasser op 5 december, verkleed als Sinterklaas, een gebraden kip cadeau gegeven.

In de werkplaats werd een lijkwagen aangeboden voor een onderhoudsbeurt. Het was toentertijd de gewoonte, dat wanneer de auto door de monteur was nagekeken, deze samen met de receptionist een proefrit ging maken. In plaats van dat de monteur op de rijdersstoel plaatsnam, ging hij achterin liggen op de plaats waar normaliter de kist geplaatst werd. De receptionist nam plaats achter het stuur en begon de proefrit. Elke keer als ze door een andere auto ingehaald werden, stak de monteur zijn hand voorzichtig achter het gordijntje en begon langzaam te wuiven. Samen hadden ze vreselijk veel lol. Ze werden echter gesignaleerd door één van onze klanten. Die zag de humor er niet van in en heeft direct contact opgenomen met de directie. Dhr. Engelsma was laaiend, maar dhr. Wijnia moest er vreselijk om lachen.



Personalia Klaas Bouma

- Geboren: 19-04-1938
- Burgerlijke staat: Gehuwd met Hendrika, 2 kinderen: zoon Gerlof Doeke en dochter Geertruida Marijke (Truus) en 4 kleinkinderen: Marc, Yvonne, Jelmer en Jorrit
- Opleiding: ULO, Middenstandsdiploma en Bedrijfsadministratie, PD Boekhouden, MBA
- Hobby's: Tuinieren en vrijwilligerswerk (bejaardenbezoek in Bennema State).



Hotel de Bleek en het pand op de Groningerstraatweg (in Leeuwarden), waar garage Engelsma & Wijnia in 1956 gevestigd werd. De foto is van omstreeks 1936.



Posthuma carrosseriebedrijf (Autoschade Posthuma), begin periode 1955.

“Carpe diem! Pluk de dag, iedere dag is er één”

Met deze prachtige titel starten wij het interview met Rob Sepp. Wat is de reden dat u deze titel noemt? Sepp: “Het bordje met de titel “Carpe diem” hangt al drie generaties in onze familie. Eerst bij mijn ouders, later hing het bij ons thuis en inmiddels hangt dit bordje bij onze dochter.

Pluk de dag, iedere dag is er één. Ik ben van nature een optimist. Het kan nooit zo donker zijn of het wordt weer licht. Haal eruit, wat erin zit. Daarmee bedoel ik niet dat je losbandig moet zijn. Je moet er zeker wel wat voor doen in het leven.”

Waar bent u het meest trots op?

“Dat vind ik een lastige vraag. Ik ben wel trots op meerdere zaken. Ik ben allereerst trots op mijn vrouw Mieke en ons gezin.”

“Vanaf 1969 heb ik te maken gehad met automobielbedrijven. Voornamelijk Opel en General Motors. Van oorsprong ben ik een Leeuwarder. Ik ben begonnen in Drachten bij familiebedrijf Siton Suzenaar. Met andermans geld was ik nog voorzigtiger, daar moet je extra goed op passen. In 1979 overleed Suzenaar en toen ben ik eerst nog gebleven tot 1986.”

Hoe ver gaat u terug in de geschiedenis?

“In 1986, op 39-jarige leeftijd, heb ik samen met Klaas Bouma, Engelsma & Wijnia overgenomen. In Burgum zijn wij een vestiging onder de naam Bouma & Sepp gestart.

“Je moet doorzetten in het leven”



Klaas Bouma en Rob Sepp, jaartal onbekend



Personalia Rob Sepp

- Functie: Directeur-grotaandeelhouder
- Leeftijd: 75 jaar
- Burgerlijke staat: sinds 1969 gehuwd met Mieke, zoon Marc † en dochter Anouschka en twee kleinkinderen
- Opleiding: Op de autobusiness gerichte opleidingen (directiegerichte opleidingen voor dealer-, lease- en schadebedrijven)
- Hobby's: de kleinkinderen en sport.

In 1992 kregen wij het Dealerschap van Nissan en in 1996 hebben wij Nissan bij Opel op onze locatie in Leeuwarden samengevoegd.”

“Bouma werkte al sinds 1956 bij Engelsma & Wijnia. Ik heb heel goede herinneringen aan die tijd. Bouma en ik hebben nog steeds veel contact. Wij hebben samen dan ook nog steeds panden. Als we vroeger wat geld verdienden, dan kochten we vaak een pand. Dat geeft een rustig gevoel en dat vinden wij een mooie basis voor later.”

“In 1998 stopt Bouma als directeur van de werkmaatschappij. Toen kwam Bouma zijn zoon Gerlof in de zaak. Sinds 2011 ben ik ook met pensioen gegaan.”

“In 2014 heeft Haaima het bedrijf overgenomen. In 2007 heb ik Piebe Haaima leren kennen en zijn wij officieel compagnons

geworden, door middel van de overname van Autoschade Posthuma. Toen hebben wij een heel goede en plezierige band opgebouwd.”

Heeft u nog een paar mooie anekdotes?

“Jazeker. Ik heb bijvoorbeeld nog steeds bewust een geheim telefoonnummer. Dat komt, omdat ik vroeger altijd werd gebeld door kranten over advertenties.”

“Ik heb in mijn leven ook veel gekaatsd en heb een groot netwerk. Ik heb in 1963 de Freulepartij in Wommels gewonnen. Ik ben de laatste Leeuwarder die de Freule heeft gewonnen. Mijn motto bij het kaatsen was: “Zolang je op het veld staat, heb je niet verloren.”

“Je moet doorzetten in het leven. Carpe diem! Pluk de dag, iedere dag is er één.”



Peugeot dealership
Deinum, 1978 tot 1981.

“Het was een heel mooie en gezellige tijd”

Waar bent u het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan Tom Deinum.

Deinum: “We zijn klein begonnen en in de loop der jaren hebben wij een heel mooi bedrijf opgebouwd. Bij de start deed ik zelf alle administratie en de verkoop en werkte met twee monteurs. Zestig uren in de week werken was in het begin heel normaal.

“Ik ben ook heel trots op onze werknemers. We hebben altijd hele trouwe werknemers gehad en hebben veel dienstjubilea mogen vieren. En trouw personeel is een goed teken. Als er problemen waren, dan losten we die problemen direct op. Dat gold ook voor onze klanten. Dat is ook een van de redenen dat onze klanttevredenheid zo hoog was. We hebben met deze servicegerichtheid ook veel prijzen gewonnen.”

“Bovendien, was het een heel mooie en gezellige tijd. De zaterdag was, voor de opkomst van internet, altijd een zoete inval. We hebben heel mooie herinneringen en kijken er met een trots gevoel op terug.”

Hoe ver gaat uw bedrijf Deinum terug in de geschiedenis?

In mijn jonge jaren werkte ik als vertegenwoordiger bij Engelsma & Wijnia in Leeuwarden. Ik ben daar gestart als leerling verkoper. Ik heb daar 1,5 jaar aan de Groningerstraatweg gewerkt. Later heb ik ongeveer 4 jaar bij Garage Bruinsma te Bolsward gewerkt. Zij verkochten onder andere het merk DAF. In 1970 ben ik, samen met mijn vader, voor mezelf begonnen in gebruikte auto's. Dit heb ik gedaan tot circa 1977. Eind 1977 heb ik een nieuw pand laten bouwen op het industrieterrein in Sneek en ben ik verder gegaan als Peugeotdealer tot 1981. Daarna zijn wij verder gegaan als Opel dealer, omdat Opel destijds een groter marktaandeel had.

In 1992 is mijn broer René naar onze vestiging in Franeker

gegaan. Wij hebben daar toentertijd Autobedrijf Haitsma overgenomen. In 2000 hebben wij Garage Fennema in Bolsward overgenomen.

Haaima Hylkema

Ongeveer 5 jaar geleden, ben ik in gesprek gekomen met Haaima, over een overname. We waren er vlot uit, wij hebben hetzelfde DNA en spreken dezelfde taal. De vestigingen Sneek en Franeker zijn toen overgedaan aan Haaima. Vestiging Bolsward van mijn zoon Richard is niet overgenomen; deze is zelfstandig gebleven. Mijn zoon is universeel garagehouder in Bolsward en ik ben daar ook nog bij betrokken. Ik doe nog

lichte administratieve werkzaamheden en wanneer Richard bijvoorbeeld met vakantie is, geniet ik daar nog steeds van de auto business. Ons personeel van Sneek en Franeker kon gelukkig mee naar Haaima. Dat heeft Haaima goed gedaan. Het contact is heel prettig. Ze zijn erg belangstellend en heel sociaal.

Met een voldaan gevoel heb ik de zaak overgedragen. Ik heb nu meer ruimte om te genieten van het golfen in Gaasterland, te tennissen en onze (klein)kinderen. Ik wens Haaima Hylkema dan ook alle succes en goeds voor de toekomst!

“ Met een voldaan gevoel heb ik de zaak overgedragen. ”



Werknemers Deinum Opel Sneek, ± 1988, geheel rechts Tom Deinum. Leuk detail: Jan Hylkema zit linksvoor de auto, hij liep toen stage bij Deinum, nu Haaima Hylkema Opel Sneek.



Personalia Tom Deinum

- Functie: Gepensioneerd
- Leeftijd: 75 jaar
- Burgerlijke staat: Samenwonend, een zoon Richard en een dochter Henrita
- Opleiding : Middelbaar beroepsonderwijs met praktijkdiploma's
- Hobby's : Tuinieren, golfen, tennissen, fietsen en korte vakantietripjes



Opel Suzenaar Heerenveen, 1971.

Met elkaar een mooi bedrijf opgebouwd

Waar bent u het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan Jan Henk Veenhouwer, voormalig directeur-eigenaar van Siton Suzenaar. Veenhouwer: “Ik word blij van alle dingen bij elkaar. Het totale pakket van wat ik heb gedaan. Dat geeft een goed gevoel.”

“De samenwerking met de medewerkers heb ik ook altijd prachtig gevonden. Ik legde veel verantwoordelijk bij onze medewerkers neer. Een van mijn uitspraken is: De weg wordt bepaald door de organisatie en de beide bermen zijn jouw speelruimte. Mensen ruimte geven om zich verder te ontwikkelen, geeft power en plezier. Het voelt voor de medewerkers alsof het hun eigen bedrijf is.

Veel van onze medewerkers zijn daardoor doorgegroeid in het bedrijf, maar ook buiten de organisatie. Als er een keer iets was, dan konden zij op mij terug vallen. We hebben met elkaar een heel goede basis gelegd en een heel mooi bedrijf opgebouwd.”

Hoe ver gaat uw bedrijf terug in de geschiedenis?

“Zelf ben ik op 6 december 1971 begonnen als leerling autoverkoper bij Suzenaar in Heerenveen. Heerenveen was de tweede vestiging en dat nieuwbouwpand aan de Kattebos, was in datzelfde jaar op 4 november officieel geopend. Siton en Suzenaar waren al één bedrijf. Siton staat voor: Sieb en Ton (Sieb Ypma en Ton Suzenaar). Deze mannen werkten voorheen bij Engelsma & Wijnia. The roots liggen dus in Leeuwarden.



Ton Suzenaar (links) en Sieb Ypma, jaartal onbekend.



Siton Drachten, ± 1969, nu Haaïma Hylkema Opel Drachten.



Personalia Jan Henk Veenhouwer

- Functie: Directeur Onroerend Goed bv
- Leeftijd: 72 jaar
- Burgerlijke staat: (lat)relatie
- Opleiding: HBS en Hogere Landbouwschool
- Hobby's: schaatsen, motorrijden, fietsen en hobbyboer in de zomer

En de (auto)wereld is klein: Rob Sepp was jarenlang mijn collega. In 1975 werd ik verkoopleider en in 1979 directeur. Toen waren er drie vestigingen: Drachten, Heerenveen en Wolvega. Later kwamen Oosterwolde, Joure en Buitenpost erbij. In 1992 heb ik het bedrijf kunnen kopen. Ik kies bewust voor die woorden kunnen kopen; ik heb het bedrijf dan weliswaar gekocht, maar het werd mij ook erg gegund.”

“Opel was vanaf 1969 marktleider. Er waren jaren dan verkochten wij meer Kadetten dan nu aan Opels in totaal. Om aan de top te blijven, dat is moeilijker. De concurrentie van bijvoorbeeld Volkswagen en Japanse auto's werd steeds groter en na 35 jaar marktleiderschap moest genoeg worden genomen met een tweede plaats op de ranglijst. In de jaren 70 hadden we de oliecrisis en begin jaren 80 de onroerend goed crisis met heel hoge rentes, maar Siton Suzenaar kon zich goed staande houden in deze tijd. In 1992 ging het weer heel goed, zowel met de verkoop, onderdelen verkoop, als de werkplaats en de benzinestations. In 2008 kwam er weer een crisis en die heeft zo'n 9 jaar geduurd. De wereld is daardoor wezenlijk veranderd. In 2010 heb ik het bedrijf definitief verkocht aan de mededirecteur/mede-eigenaar. We hadden het samen in 2005 opgepakt en ik ben toen in 2010 officieel gestopt.”

In de jaren als ondernemer had Veenhouwer daarnaast verschillende bestuursfuncties bij o.a. de Bovag, als voorzitter van de sociale commissie, MKB Nederland en Bank Bercoop. In de periode die volgde werd Veenhouwer in april 2010

wethouder in Ooststellingwerf. Veenhouwer: “Ik heb altijd genoten van de verschillende dingen die ik heb gedaan en de bijbehorende verschillende netwerken.”

“Eind 2014 ging Siton Suzenaar helaas failliet. In januari 2015 heb ik het bedrijf terug gekocht. Het voelde als mijn levenswerk. Ik trof het bedrijf gelukkig wel goed aan, maar er was te weinig liquiditeit voor een adequate bedrijfsvoering. Op mijn 65e jaar heb ik het bedrijf dus weer terug gekocht en werd ik weer “jonge” ondernemer.”

“In 2018 heeft de familie Haaïma het bedrijf vervolgens weer van Veenhouwer gekocht. We hebben met elkaar een heel mooi bedrijf opgebouwd en ik ben blij voor de medewerkers dat Haaïma Hylkema ons levenswerk op deze manier voortzet.”



Siton Drachten, ± 1969, nu Haaïma Hylkema Opel Drachten.



Stellema begon in de jaren twintig in de Dokkumer binnenstad met de verkoop van Amerikaanse auto's.

Ik ben trots op de lange geschiedenis die ons bedrijf heeft gekend

Waar bent u het meest trots op? Deze vraag stelden wij aan Tjerk Stellema. Stellema: “Ik ben trots op de lange geschiedenis die ons bedrijf heeft gekend. Ons bedrijf heeft bijna 100 jaar bestaan. Ik ben ook heel trots op het team van mensen, waarmee we ons bedrijf hebben opgebouwd. En uiteraard ben ik trots op mijn pake Tjerk en op mijn heit. Wij zijn altijd meegegaan met de ontwikkelingen; dat ging bijna vanzelf. Het bedrijf veranderde steeds mee met de marktomstandigheden.”



Stellingma aan de Rondweg West 160 in Dokkum, jaartal onbekend



Personalia Tjerk Stellingma

- Functie: Voormalig eigenaar Autobedrijf Stellingma
- Leeftijd: 62 jaar
- Burgerlijke staat: Gehuwd, 3 kinderen (2 zoons en 1 dochter)
- Opleiding : IVA Driebergen
- Hobby's: motorrijden, klassieke auto's en korte vakantietripjes

“Ik heb er alle vertrouwen in!”

“Het bedrijf onderscheidt zich door een hoge mate van klantgerichtheid. Wij staan voor kwaliteit en hebben veel trouwe klanten. Onze grootste stap was de verhuizing naar de nieuwe locatie. Van 1923 tot 1980 hebben wij in de binnenstad van Dokkum gezeten. In 1980 zijn wij verhuisd naar onze nieuwe en huidige locatie op de Rondweg-West 160 in Dokkum.”

Hoe ver gaat uw bedrijf Stellingma precies terug in de geschiedenis?

“Mijn pake Tjerk is gestart op 1 april 1923. Gestart op 1 april en dat is geen grap. Ons bedrijf heeft dus bijna 100 jaar bestaan.” Het bedrijf begon met de verkoop van fietsen, motorfietsen en naaimachines. De autohandel kreeg al snel de overhand. Stellingma is eerst dealer geweest van Willys-Overland, de Amerikaanse fabriek achter de Jeep. Ik ben de 3e generatie en ik ben op mijn 18e gestart. In 1980 ben ik begonnen met een interne stage. Vanaf 1981 zijn wij officieel Peugeot Dealer.”

Wat verwacht u van de overname door Haaïma Hylkema?

“Ik heb een heel goed gevoel bij Haaïma Hylkema. Haaïma Hylkema is een goeie partij en ik heb er veel vertrouwen in.

Het is ook een familiebedrijf met historie. Bovendien heeft Haaïma Hylkema vaker overnames gedaan en weten zij hoe het werkt. Ik ben dus de derde generatie en ik had geen opvolger. Ik raakte in gesprek met Arne Skelte Brouwers en dat klikte wel. Vervolgens is alles in de stroomversnelling gekomen met 1 januari 2023 als overnamedatum.”

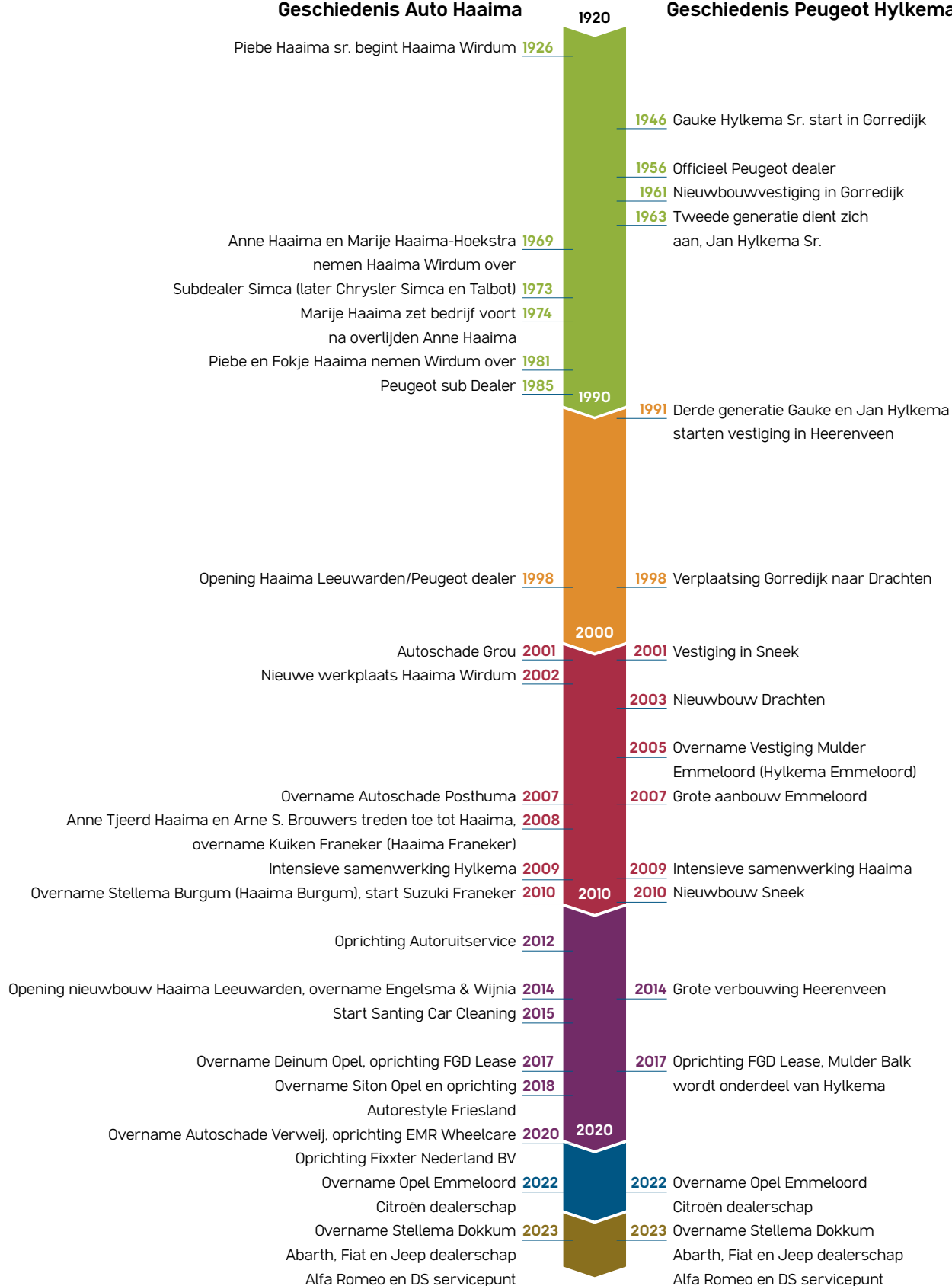
“Al onze medewerkers komen in dienst van Haaïma Hylkema. Onze medewerkers zijn ook heel positief. Op deze manier kan ik het bedrijf op een goede manier loslaten. Stellingma en Haaïma Hylkema hebben ook hetzelfde Fryske DNA. Op die manier hou je ook echt dat familiegevoel. De toekomstwens van Stellingma voor Haaïma Hylkema is, dat de voortzetting goed mag slagen. Stellingma heeft daar dan ook alle vertrouwen in.”

En wat Tjerk Stellingma zelf gaat doen?

Stellingma: “Eerst wat vakantie en wat rust nemen. En daarna kijken wat er op mijn pad komt. Daarnaast, ben ik druk aan het opruimen. Er gaat maar liefst 43 jaar geschiedenis door mijn handen. En op die geschiedenis kijk ik met een goed en trots gevoel terug.”

Geschiedenis Auto Haaima

Geschiedenis Peugeot Hylkema



Foto's rechts, vlnr en van boven naar beneden: Hylkema Drachten, Siton Suzenaar Heerenveen, Dafrtruck Haaima (±1982), Engelsma & Wijnia eerste nieuwbouw vestiging Gorredijk voor Hylkema 1961, 2 x Siton Suzenaar Heerenveen, jaartal onbekend.



Haaima Hylkema

voor iedereen

HAAIMA HYLKEMA BURGUM

Servicepunt Citroën Fiat Jeep Opel Peugeot

Mr. W.M. O. v. Veenweg 34, 9251 GA Burgum - T: 0511 46 98 22

HAAIMA HYLKEMA DOKKUM

Servicepunt Citroën Fiat Jeep Opel Peugeot

Rondweg-West 160, 9101 BG Dokkum - T: 0519 292 303

DRACHTEN | OPEL

De Knobben 25, 9202 XH Drachten - T: 0512 51 44 55

DRACHTEN | PEUGEOT

Servicepunt Citroën Fiat Jeep Opel Peugeot

De Bolder 83, 9206 AP Drachten - T: 0512 54 56 00

EMMELOORD | CITROËN PEUGEOT

Traktieweg 20, 8304 BA Emmeloord - T: 0527 61 36 35

EMMELOORD | OPEL

Servicepunt Fiat Fiat Professional Jeep Opel

Produktieweg 12, 8304 AV Emmeloord - T: 0527 69 81 31

FRANEKER | OPEL

Edisonstraat 1, 8801 PN Franeker - T: 0517 39 56 65

FRANEKER | SUZUKI

Servicepunt Citroën Fiat Jeep Opel Peugeot Suzuki

James Wattstraat 4, 8801 PK Franeker - T: 0517 39 76 00

HEERENVEEN | FIAT PROFESSIONAL OPEL

Bedrijfswagens Fiat Professional Citroën Opel Peugeot

Kattebos 162, 8446 DB Heerenveen - T: 0513 62 21 00

HEERENVEEN | PEUGEOT

Beurtschip 35, 8447 CL Heerenveen - T: 0513 62 27 44

LEEUWARDEN | CITROËN PEUGEOT

Coronaweg 2, 8938 CA Leeuwarden - T: 058 288 20 18

LEEUWARDEN | FIAT JEEP OPEL

Leo Twijnstrastraat 2, 8923 EL Leeuwarden - T: 058 266 62 55

HEERENVEEN | ABARTH CITROËN FIAT JEEP

Servicepunt Alfa Romeo Citroën DS Opel Fiat Jeep

Skrynmakker 20, 8447 GH Heerenveen - T: 0513 610 022

Alfa Romeo en DS aftersales

SNEEK | OPEL

Edisonstraat 1, 8606 JH Sneek - T: 0515 42 20 55

SNEEK | PEUGEOT

Servicepunt Citroën Fiat Jeep Peugeot

Kolenbranderstraat 9, 8601 VC Sneek - T: 0515 54 81 11

WURDUM | BEDRIJFSWAGENCENTRUM

CITROËN FIAT PROFESSIONAL OPEL PEUGEOT

Servicepunt Citroën Fiat Jeep Opel Peugeot

Werpsterdijk 1, 9088 BZ Wurdum - T: 058 255 13 02

www.haaimahylkema.nl

